

LE FAMIGLIE

Dirette streaming e passeggiate virtuali nei campus: come si organizzano gli atenei alla prova delle iscrizioni Politecnico, Cattolica, Statale: la linea sugli esami online

Università, open day a distanza «Tempo per scegliere il futuro»

di **Federica Cavadini**

Prima: la carica di migliaia di studenti nei campus, le presentazioni dei corsi nelle aule, le visite dei laboratori. Dopo: gli incontri in streaming, i colloqui online, i sopralluoghi virtuali. Così le università a porte chiuse per pandemia hanno trasferito a distanza gli open day. Accantonata l'ipotesi del rinvio i professori hanno iniziato a preparare videopresentazioni e conferenze in streaming. Parte oggi la Cattolica con una «open week» e seguono altri atenei nelle prossime settimane. E le università della regione più colpita dal Covid si preparano anche a una tappa successiva: dopo le lezioni trasferite online, come le tesi e le giornate aperte, nei dipartimenti si pensa anche agli esami a distanza. «Se le misure restrittive saranno confermate anche per giugno, mese di esami, al Politecnico saremo pronti — spiega Lamber- to Duò, professore di Fisica e delegato per la didattica e l'orientamento —. Stiamo valutando i programmi per gli esami "proctored", sorvegliati, con webcam e controlli da remoto, utilizzeremo questa formula già a maggio per i Tol, i nostri test di ingresso online, che si svolgeranno da casa. Intanto abbiamo riorganizzato l'open day a distanza, e su più giornate».

Stesso impegno alla Cattolica. «Stiamo ripensando gli esami — dice la prorettrice Antonella Sciarone Alibrandi —. Se nei corsi con piccoli numeri possiamo valutare gli studenti con colloqui, in quelli più numerosi le prove scritte si possono organizzare con programmi per identificare i candidati e che garantiscono la non copiabilità». Alla Cattolica inizia oggi la «settimana aperta». Appuntamenti fino al 21 aprile con due dirette al giorno sui canali social. E tavole rotonde. «Non soltanto per presentare i nostri corsi, anche per l'orientamento, per guidare nelle scelte — sottolinea Sciarone —. Gli studenti potranno inviare domande durante gli incontri in streaming e anche in forma privata. E le presentazioni delle facoltà sono state preparate da professori e da studenti».

Videoconferenze, interviste online e visite virtuali dell'ateneo. È anche il piano dell'università Bicocca che ha in programma la giornata aperta entro maggio e propone per l'emergenza Coronavirus anche colloqui individuali via Skype con le psicologhe del centro di orientamento: «È un invito a utilizzare questo tempo sospeso per progettare il futuro considerando i cambiamenti legati alla pandemia», dicono in ateneo. Anche la Statale che aveva fissato l'open day il 23 maggio sta riorganizzando la presentazione a distanza. «L'anno scorso abbiamo avuto seimila



Collegamenti
Una lezione universitaria online in un'aula deserta del Politecnico (foto Furlan)

visitatori. Una sola giornata di eventi in streaming non può bastare, avremo più sessioni, prevediamo due giornate per ogni area di studio, in giugno e in luglio — dice Marina Brambilla, prorettrice —. Stiamo preparando la piattaforma

ma dove gli studenti ritroveranno materiali e incontri con i docenti come se fossero all'open day tradizionale. E in queste settimane stiamo valutando anche i programmi per gli esami a distanza. Intanto come le altre università del

consorzio Cisia partiamo con i test d'ingresso in collegamento da casa».

Prima della fase due le università programmano gli impegni per queste settimane. E l'appuntamento più vicino è con gli studenti che stanno scegliendo i corsi. Ha riformulato le presentazioni anche la Bocconi, che aveva fissato per fine marzo appuntamenti internazionali, a Bruxelles, Ginevra, Zurigo, Vienna. Tutto spostato online, con professori e studenti collegati da casa. Mentre l'ulm che aveva organizzato già una data il 7 marzo con la presentazione registrata in auditorium ne ha annunciata un'altra con visite virtuali del campus per l'inizio di maggio. Per le future matricole di Medicina Humanitas ha riproposto i suoi open day in streaming il 26 e 27 marzo. Mentre l'università del San Raffaele non ha previsto giornate aperte a distanza: «Per adesso confermiamo l'appuntamento del 14 luglio».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

La richiesta
al governatore

Metalli preziosi, 40 operatori: fateci aprire, serve liquidità

6.000

I visitatori
che hanno partecipato alla «giornata aperta» della Statale nel 2019. Ora, una sola giornata in streaming non potrà bastare

7

Giorni
Tanto durerà la presentazione online dei corsi alla Cattolica, in diretta o via chat: una «open week», da oggi al 21 aprile

Hanno scritto al premier Conte e al governatore Fontana per chiedere di poter riaprire l'attività: «In questo momento gli italiani hanno un gran bisogno di poter comprare o vendere oro». Un'associazione che rappresenta 300 esercizi in tutta Italia, una quarantina in Lombardia, una dozzina a Milano. Loro sono i Banco metalli preziosi, da non confondere con le insegne di «compro oro» che si vedono a ogni angolo di strada. «Noi siamo operatori professionali registrati presso la Banca d'Italia e siamo gli unici autorizzati a trattare oro da investimento», spiega il presidente Umberto De Giovanni, titolare di un'attività a due passi da piazza Affari. «In pratica, commerciamo lingotti e monete di titolo superiore a 900 millesimi». «Siamo chiusi, ma in questi giorni ci contatta il doppio della normale clientela. Almeno una dozzina di richieste al giorno: gente che vuole vendere il proprio oro, ma anche comprarne», spiega De Giovanni. La ragione della prima tendenza è intuitiva. «L'Italia è uno dei Paesi con più metalli preziosi nelle cassette di sicurezza. Il terzo al mondo, se non sbaglio. In questo periodo la gente è in difficoltà con i soldi, non riesce a pagare il mutuo o a fare la spesa e allora vorrebbe vendere le proprie riserve per avere liquidità». Meno scontato è che molti chiamino per comprare. «Per due ragioni: perché non si fidano più delle oscillazioni della Borsa e soprattutto perché hanno paura di un prelievo forzoso sui conti bancari». I Banco metalli preziosi non hanno ricevuto risposta né dal governo né dalla Regione. «Siamo avviliti perché siamo equiparati ai normali istituti di credito e le banche in questo momento possono operare. Perché noi no? Oltretutto abbiamo tutti i dispositivi di sicurezza, compresi i divisori in vetro a separare gli operatori dai clienti. Da noi, poi, anche in condizioni "normali", entra un cliente alla volta per evidenti ragioni di privacy». Commenta anche il consigliere comunale di Forza Italia Alessandro de Chirico: «È triste leggere l'appello dell'associazione che chiede di poter riaprire gli esercizi. Spero che prossimamente il presidente della Lombardia Fontana raccolga la loro richiesta. Riaprire questi negozi sì, ma monitorando che non ci siano delle speculazioni. La politica deve prendersi carico delle persone in difficoltà e aiutarle a non sprofondare».

Andrea Senesi
© RIPRODUZIONE RISERVATA

GAMMA LAND ROVER HYBRID

LE REGINE DELL'OFF-ROAD
DIVENTANO HYBRID.



ABOVE & BEYOND



Da sempre noi di Land Rover siamo amanti della natura, per questo abbiamo scelto di rispettarla con tante nuove motorizzazioni che riducono i consumi e le emissioni di CO₂. Come la tecnologia Mild Hybrid, che recupera e ridistribuisce l'energia dispersa durante la decelerazione, e l'innovativo Plug-In Hybrid, che grazie alla frenata rigenerativa unisce in modo fluido il motore convenzionale e quello elettrico, offrendo sempre il massimo delle prestazioni e dell'efficienza. Scopri tutti i loro vantaggi per te e per l'ambiente.

LARIO MI AUTO

Via Petitti 8, Milano
Via Mecenate 77, Milano
Via Lario 34, Milano
P.le Agrippa 9, Milano - Centro APPROVED
conciierge.lariomiatuto-milano@landroverdealers.it

lariomiatuto.landrover.it

Gamma Land Rover Hybrid, valori di consumo carburante (l/100 km): ciclo combinato da 3 a 13,1 (NEDC 2), da 3,3 a 15 (WLTP). Emissioni CO₂ (g/km): ciclo combinato da 69 a 298 (NEDC 2), da 74 a 338 (WLTP). I valori sono indicati a fini comparativi.

LAND ROVER MILD HYBRID

LAND ROVER PLUG-IN HYBRID

#IoCOMPRODACA
Scopri la promo su
www.Mobility.it
02 94 753 757